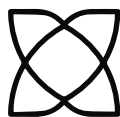


Samen voor onze gemeente zonder schoorstenen



Klimaatbedrijf
Partners



Klimaatbedrijf Blankenberge

v.u. Mitch De Geest - voorzitter
J.F. Kennedyplein 1
8370 Blankenberge

Contact

Cedric Depuydt - directeur
klimaatbedrijf@blankenberge.be
T 0484 31 95 28



Inleiding

Lokale besturen hebben met het Burgemeestersconvenant een duidelijke verantwoordelijkheid op zich genomen: de CO₂-uitstoot met 40% verminderen. Dit is geen vage belofte, maar een concreet doel, van schonere lucht tot energiezuinige gebouwen en duurzamer verkeer.

Duurzaamheidsambtenaren spelen hierin een sleutelrol door slimme strategieën te ontwikkelen en uit te voeren. Denk aan energiebesparing door renovaties, de inzet van hernieuwbare energie zoals zonne- en windkracht, en het stimuleren van duurzame mobiliteit via laadpalen en deelwagens.

Dit boekje laat zien hoe we samen deze ambitie waarmaken.



“
Naast schepen en brandweerman ben ik als ondernemer en challenger niet te beroerd om vastgeroeste structuren te doorbreken en nieuwe, innovatieve oplossingen te creëren. Het is tijd voor een 'dooreenschudding' in de elektriciteitsmarkt, waarbij we streven naar een eerlijkere en transparantere markt. Zo verlagen we niet alleen onze energierekening, maar investeren we ook in een duurzame toekomst en versterken we de welvaart in eigen land. Dit zijn we onszelf en onze (klein)kinderen verschuldigd.

Mitch De Geest,
schepen en voorzitter
Klimaatbedrijf Blankenberge

Start je lokaal Klimaatbedrijf »



“
Doe mee en vorm samen met ons een netwerk van partners om lokale klimaatbedrijven op te richten en samen te werken aan een duurzame toekomst voor onze gemeente! Denk bijvoorbeeld aan het uitwisselen van best practices en het gezamenlijk inkopen van duurzame technologieën.

Cedric Depuydt, directeur
Klimaatbedrijf Blankenberge

Wat

Een lokaal klimaatbedrijf is een onderneming, werkzaam op het grondgebied van een lokaal bestuur. Het doel is om lokaal de krachten te bundelen en een **klimaatneutrale gemeente** te realiseren waar iedereen beter van wordt.

Wie

Een lokaal klimaatbedrijf is een **samenwerking tussen het lokaal bestuur** als initiatiefnemer, **burgers** en **private ondernemers**.



PUBLIEK
lokaal bestuur



CIVIEL
burgers



PRIVAAT
lokale bedrijven

We combineren de sterktes van de verschillende ondernemingsmodellen.

Structuur

Een lokaal klimaatbedrijf bestaat uit de combinatie van:

- een cvso
- een vzw

Cvso in het klimaatbedrijf

Een coöperatieve vennootschap met sociaal oogmerk (cvso), is de rechtsvorm binnen het klimaatbedrijf die zowel economische als maatschappelijke doelen realiseert.

Als klimaatbedrijf investeert een cvso bijvoorbeeld in **zonnepanelen, windmolens of energie-efficiënte gebouwen**. Aandeelhouders, vaak burgers uit de lokale gemeenschap, behalen dan niet alleen een financieel rendement, maar bouwen ook actief mee aan een duurzamere toekomst.

Door de **winst te herinvesteren** in nieuwe duurzame projecten, kan een cvso een blijvende impact hebben op het klimaat.

Vzw in een klimaatbedrijf

Naast de cvso biedt een vereniging zonder winstoogmerk (vzw) een waardevolle aanvulling voor een klimaatbedrijf.

Een vzw kan zich bijvoorbeeld richten op **sensibilisering, voorlichting en het organiseren van duurzame evenementen**. Vrijwilligers kunnen binnen de vzw hun kennis en enthousiasme inzetten om de gemeenschap te informeren over de noodzaak van duurzaamheid en om hen te inspireren om zelf duurzame keuzes te maken.

De vzw kan ook samenwerken met **andere lokale organisaties en overheden** en dotaties ontvangen om duurzame projecten en bijvoorbeeld personeelskosten, te financieren.



© Thomas Defoor

De klimaatstrijd is een strijd die we allemaal samen moeten voeren, op alle fronten. En die strijd moet haalbaar en betaalbaar zijn. Ik ben als minister van Klimaat en Energie dan ook enorm enthousiast over initiatieven waarbij burgers, het lokale bestuur en private partners de handen in elkaar slaan om de koopkracht van mensen te beschermen in de klimaattransitie. Samen investeren in duurzame energie, verlaagt de energiefactuur van onze gezinnen en is goed voor de planeet.

Melissa Depraetere,
Vlaams minister van Energie en Klimaat

Waarden van een lokaal klimaatbedrijf

Maatschappijgedreven

Het opzet van het lokaal klimaatbedrijf is het realiseren van de doelstellingen van de energie- en klimaattransitie.

Investeren in eigen gemeente

Het lokaal klimaatbedrijf heeft tot doel enkel te **investeren in projecten in de eigen gemeente**. Het is niet de bedoeling om winst te maken op projecten die zich situeren op het grondgebied van andere gemeenten.

Winst

Winst maken is belangrijk omdat het niet mogelijk is om een gezonde bedrijfsvoering op te zetten zonder. Maar het realiseren van **de winst staat in functie van het realiseren van de maatschappelijke doelstelling**.

Onze benadering

We gaan uit van een **regisserende rol van het lokaal bestuur** als *lokale entrepreneur*. We hanteren een model dat de gemeenten aanzet tot en ontzorgt bij de oprichting van hun lokaal klimaatbedrijf.



Onze aanpak

Intentie is dat het lokaal klimaatbedrijf fondsen werft en deze structureel investeert in alle aspecten van de klimaattransitie. Het lokaal klimaatbedrijf vormt met de inwoners van de gemeente een lokale (hernieuwbare) energiegemeenschap.

Burgers, vzw's en bedrijven die willen gebruikmaken van de diensten van het lokaal klimaatbedrijf worden **coöperant** met minimaal één aandeel.

Samenwerking

Naast een samenwerking op lokaal niveau, bundelen we middelen, zodat we op overkoepelend niveau een samenwerking opzetten tussen de lokale klimaatbedrijven en partners.



LEKP en de ambitie van het klimaatbedrijf

De doelstellingen van het Lokale Energie- en Klimaatpact (LEKP) zijn het minimale uitgangspunt voor een **klimaatneutrale gemeente tegen 2030**:

- Collectieve energiebesparende renovaties: 50 renovaties per 1000 woningen, waarvan minstens 25 volledig fossielvrij zijn.
- Hernieuwbare energie: 36 kW aan coöperatieve/participatieve energie per 500 inwoners.
- Mobiliteit: 2 deelwagens per 1000 inwoners en 1,5 laadpunten per 100 inwoners.

Een exponentieel groeiend budget

Om deze ambities waar te maken, is een stevig budget nodig. De stad investeert jaarlijks € 10 per inwoner in het klimaatbedrijf. De helft hiervan wordt als **kapitaal** in de coöperatieve vennootschap met sociaal oogmerk (cvso) gestort. De andere helft wordt gebruikt voor **personeelskosten** (detachering) of als bijdrage aan de vzw.

Door de verkoop van aandelen A en B willen we dit bedrag opdrijven tot € 100 per inwoner per jaar. Door de € 100 per inwoner in te zetten als eigen vermogen en als borg handelspand, kunnen we bij de bank een lening aangaan die ons jaarlijks budget opdrijft tot € 1.000 per inwoner. Dit stelt ons in staat om sneller en op grotere schaal te investeren in duurzame oplossingen.

In welke bedrijfstakken investeert een lokaal klimaatbedrijf?

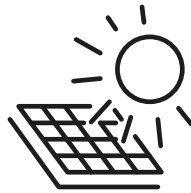
Het is een en-en-verhaal, geen kwestie van keuzes maken.



© FEB Academy

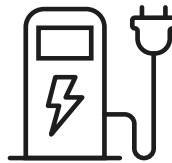
De wereld staat op een kantelpunt, en lokale besturen spelen een cruciale rol in het vormgeven van die toekomst. 'Klimaatbedrijf Partners' is een noodzakelijke stap om de transitie te versnellen, kennis te delen en samen de uitdagingen aan te gaan. Ik moedig alle lokale besturen aan om zich aan te sluiten en mee te bouwen aan een duurzame toekomst voor onze gemeenschappen.

Koen Schoors
professor Economie



Zonnepanelen

pagina 10



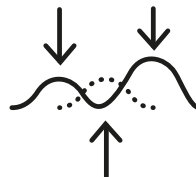
Laadpalen

pagina 12



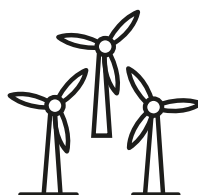
Autodelen

pagina 14



Flexibiliteit

pagina 16



Windenergie

pagina 18



Energiegemeenschap

pagina 20



Renovatie

pagina 22



Warmte

pagina 24



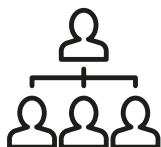
Dienstverlening

pagina 26



Adaptatie

pagina 28



Organisatie

pagina 30



OPERATIONEEL

Zonnepanelen

Zonnepanelen

Belangrijk uitgangspunt is het streven om **beschikbare dakoppervlaktes te maximaliseren** met fotovoltaïsche panelen (PV-panelen).

Eenzijds faciliteert het klimaatbedrijf lokaal via advies en via een samenaankoop het plaatsen van PV-panelen.

Daarnaast investeert het lokaal klimaatbedrijf zelf in grotere rendabele zonneprojecten.

De concrete projecten ontwikkel je en realiseer je lokaal. Het is ook interessant om op centraal niveau zaken te organiseren, zodat je die niet in elk lokaal klimaatbedrijf opnieuw moet voorzien.

Wat realiseer je lokaal?

- Ontwikkelen van lokale projecten
- Investeren in lokale projecten
- Faciliteren van plaatsing
- Infoloket

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning lokaal klimaatbedrijf
- Onderhandeling verzekering
- Centrale aanbesteding
- Onderhandelingen over aankoop en plaatsing PV

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Advies projectontwikkeling

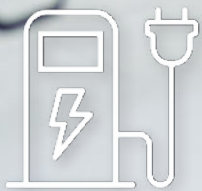
Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



Klimootbedrijf
Blankenberge



OPERATIONEEL

Laadpalen

Laadpalen

Op korte termijn zijn **de laadpalen de grootste inkomstenbron** voor het lokaal klimaatbedrijf. Als lokaal bestuur wil je dat deze winst de gemeente en haar burgers ten goede komt.

We adviseren om de 'opt-out' keuze te lichten en het lokaal klimaatbedrijf te mandateren om dit zelf in handen te nemen. Lokaal heeft men het beste zicht op de optimale locatie voor de laadpalen, het gebruik ervan én het geschikte investeringsritme.

Lokale klimaatbedrijven werken samen en bieden aan de coöperanten van de klimaatbedrijven en burgercoöperaties **10% korting** aan op de publieksprijs aan de laadpaal.

Powered by



Wat realiseer je lokaal?

- Opzeggen van de opt-out
- Analyse van de lokale situatie
- Aankoop
- Exploitatie
- Onderhoud

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Advies over aankoop, plaatsing en beheer
- Onderhandeling verzekering

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Centrale Charge Point Operator (CPO) en Mobility Service Provider (MSP)

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



Klimaatbedrijf
Blankenberge

COÖPERATIEF ELEKTRISCH AUTODELEN

B 2-FHF-706

OPERATIONEEL

Autodelen



Autodelen

Autodelen vormt een belangrijk en volwaardig onderdeel van het lokaal klimaatbedrijf, omdat we hiermee inzetten op de realisatie van werf 3 van het LEKP.

Lokaal investeren we in de **voertuigen, de plaatselijke communicatie en handling**.

Het klimaatbedrijf is dus lokaal eigenaar van de auto, verzekert die, volgt het onderhoud op en zorgt dat de vloot optimaal wordt gepositioneerd.

Het lokaal klimaatbedrijf verzorgt ook de lokale communicatie om het gebruik van de voertuigen te stimuleren.

Lokale klimaatbedrijven werken samen en zorgen zo voor een **overkoepelend netwerk van deelwagens** die overal ter beschikking staan van haar coöperanten.

Wat realiseer je lokaal?

- Investeren in deelwagens
- Onderhoud en reinigen van de voertuigen
- Lokale communicatie en community building
- Opzetten testritten

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Advies over aankoop of leasing
- Onderhandeling gezamenlijke verzekering
- Analyse gebruik en omzet
- Organisatie helpdesk
- Overkoepelende communicatie

Powered by



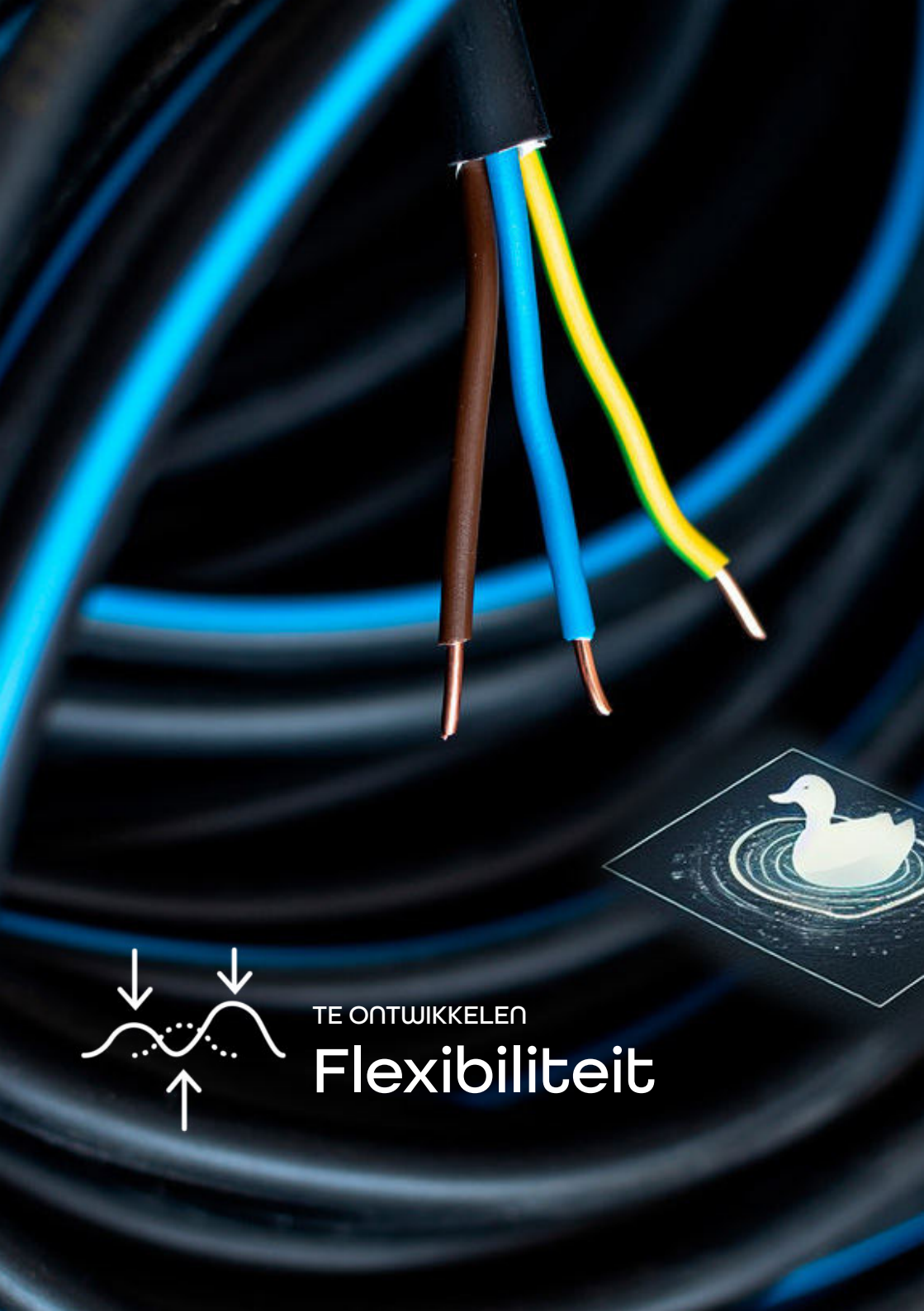
Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Aansturen app voor autodelen
- ✗ Analyse gebruik en omzet
- ✗ Organisatie helpdesk

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



TE ONTWIKKELEN

Flexibiliteit

Flexibiliteit

De evoluties op de energiemarkt en de flexibiliteit vormen de grootste uitdaging van de energietransitie in de toekomst. We stellen vast dat de penalisaties voor **onbalans elk jaar een grotere financiële impact** hebben in het geheel van het energietarief.

Klimaatbedrijven worden mee actief in deze markt en investeren in opportuniteiten met (wijk) batterijen en flexibiliteitsprojecten.

Op termijn verwachten we belangrijke efficiëntiewinsten door het combineren van flexibiliteit bij autodelen en laadpalen door het operationeel maken van **V2G (vehicle to grid)**.

Wat realiseer je lokaal?

- Analyse van de lokale situatie
- Projectontwikkeling en investeringen

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Uitwerken van het operationeel maken van V2G voor laadpalen en deelwagens

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Projectontwikkeling

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



MAATWERK NODIG

Windenergie

Windenergie

De overgang naar een klimaatneutrale toekomst vereist een snelle elektrificatie, waarbij windenergie een cruciale rol speelt. Het plaatsen van windturbines is dus noodzakelijk.

We pleiten voor een nieuw evenwicht waarin de ontwikkeling van windenergie wordt gestimuleerd. Tegelijkertijd moeten de **voordelen daarvan rechtstreeks ten goede komen aan de lokale bevolking**. De nadelen, zoals geluidshinder, slagschaduw, ijssval en landschapsvervuiling, moeten zo minimaal mogelijk blijven.

Investeren in windprojecten moet eenvoudiger. De huidige praktijk van private contracten over recht van opstal bemoeilijkt dit. We moeten met ontwikkelaars overleggen om windenergie maximaal te benutten, met minimale hinder voor de omgeving en maximaal voordeel voor de lokale gemeenschap.

Wat realiseer je lokaal?

- Beslissing over lokale projecten
- Investerings in projecten

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Onderhandelen met ontwikkelaars over aankoop / overname

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Projectontwikkeling

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



TE ONTWIKKELEN

Energiegemeenschap

Energiegemeenschap

Lokaal vormt het lokaal klimaatbedrijf een energiegemeenschap tussen het lokaal bestuur, de burgers en lokale bedrijven. We doen maximaal aan **energiedelen**.

Zodra we zicht hebben op een voldoende volume (minimaal 1.000 EAN-tellers) starten we de procedure voor een eigen leveringslicentie voor elektriciteit. We zijn radicaal toekomstgericht en zetten in op **dynamische tarieven** gebaseerd op de BELPEX (Belgian Power Exchange). Per klimaatbedrijf voorzien we een eigen tarief, waarbinnen alle energiestromen samenkomen.

Indien we door lokale actie goedkoper uitkomen, compenseren we via een **cashback**. Voor afname rekenen we een vast bedrag cashback dat voor iedereen hetzelfde is, vanuit het idee hoe lager verbruik, hoe beter. Voor injectie berekenen we de cashback uitgaande van het geïnjecteerde volume.

OPMERKING - Dit is verder te ontwikkelen. Dit proces wordt pas opgestart zodra er garantie is op minimaal 1.000 aan te sluiten EAN-tellers.

Wat realiseer je lokaal?

- Eén van de basisdoelen van het lokaal klimaatbedrijf is het opzetten van een energiegemeenschap
- Beheer lokaal elektriciteitstarief

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Leveringslicentie elektriciteit

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Kosten voor licentie en facturatie

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



TE ONTWIKKELEN

Renovatie

Renovatie

Het optrekken van de renovatiegraad vormt een van de grootste uitdagingen van het klimaatbedrijf. Enkel met **doorgedreven actie** op dit vlak, streven we de missie (een gemeente zonder schoorstenen) na.

Om deze ambitie te realiseren, zetten we sterk in op:

- **Technische ondersteuning:** we bieden deskundig advies aan inwoners die hun woning willen renoveren.
- **Collectieve aanpak:** door samen te werken met aannemers kunnen we scherpe prijzen en een hoge kwaliteit garanderen.
- **Financiële ondersteuning:** we bundelen kennis over subsidies en ontwikkelen innovatieve financieringsmodellen, zoals sociale subsidieretentie-mechanismen. Hierbij investeren we in energiebesparende maatregelen en wordt de investering terugbetaald wanneer de woning wordt verkocht. De rente wordt betaald door de gerealiseerde energiebesparing.

Wat realiseer je lokaal?

- Verstrekken van lokaal energieadvies
- Uitwerken van (wijk) renovatiestrategieën
- Opzetten en ondersteunen van (sociale) doe-bedrijven

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Opzetten van collectieve aanpak
- Ontwikkelen subsidieretentie-mechanisme

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



MAATWERK NODIG

Warmte

Warmte

Als gespecialiseerde organisatie staat het lokaal klimaatbedrijf in voor de uitvoering van het warmteplan. Het lokaal klimaatbedrijf neemt beslissingen over investeringen in warmtenetten, sluit contracten af en zorgt voor een efficiënt beheer van de warmtevoorziening.

De keuze voor een **collectieve warmtevoorziening** is een strategische beslissing die verstrekende gevolgen heeft voor de toekomst van onze gemeente. Daarom is het essentieel dat deze keuze tot stand komt na een breed maatschappelijk debat. Burgers, bedrijven en verenigingen worden dan ook aangemoedigd om actief deel te nemen aan de besluitvorming.

Wat realiseer je lokaal?

- Uitwerken lokale warmtestrategie
- Investeren in en realiseren van collectieve warmtevoorziening

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Kennisdeling

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Projectontwikkeling
- ✗ Faciliteren van warmteverkoop (via energielicentie)

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



TE ONTWIKKELEN

Dienstverlening

Dienstverlening

Wij helpen als klimaatbedrijf om burgers volledig te ontzorgen op het gebied van energie. De energiemarkt is momenteel zo ingewikkeld dat het voor niet-specialisten nog moeilijk te begrijpen is. Met onze kennis en expertise helpen we hen hun energieverbruik te minimaliseren en optimaal gebruik te maken van dynamische tarieven. We helpen bijvoorbeeld door het aanbieden van een handig **energiemanagementsysteem** (EMS).

Om energie-efficiënte huishoudens te creëren, bieden we een **'as a service'-model** aan, geïnspireerd op het succesvolle Papillion-project. Hierbij vervangen we oude, energieverlindende apparaten door de nieuwste, energiezuinige modellen. Deze apparaten worden geleased, waardoor de aanschafkosten voor de burger wegvallen. Bovendien compenseren we de iets hogere energiekosten van de nieuwe apparaten met een verlaagd energietarief.

Wat realiseer je lokaal?

- Ontzorging bij energiediensten
- Faciliteren van 'as a service'-model

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf
- Onderhandelen en selecteren van een goed energiemanagementsysteem
- Ontwikkeling van 'as a service'-modellen

OPMERKING - Dit is verder te ontwikkelen, maar niet de eerste prioriteit.

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



MAATWERK NODIG

Adaptatie

Adaptatie

Zoals uit vorige bedrijfstakken blijkt, zal het lokaal klimaatbedrijf in de eerste plaats ingezet worden om mitigatieprojecten te realiseren, omdat die op zichzelf een positieve businesscase inhouden.

Adaptatieprojecten (**inzetten op groen en water**) zijn in de eerste plaats werven waar het lokaal bestuur zelf op inzet en waar er op korte termijn geen businesscase uit voortvloeit.

Als het klimaatbedrijf op kruissnelheid komt en wanneer er nog winsten zijn na uitkering van dividend, kunnen we die winsten inzetten om de de waterprojecten en projecten voor vergroening te ondersteunen.

Daarnaast zorgen kleine sympathieke vergroeningsprojecten, zoals tegelwippen en geveltuintjes, voor een aangename dynamiek die het communitygevoel versterken.

Wat realiseer je lokaal?

- Ontwikkeling en realisatie van adaptatieprojecten, in nauwe samenwerking met het lokaal bestuur

Wat organiseren we centraal?

- Ondersteuning van het lokaal klimaatbedrijf

Niet inbegrepen in de prijs

- ✗ Lokale projectontwikkeling

Klimaatbedrijf
Lokaal



Klimaatbedrijf
Partners



TE ONTWIKKELEN

Organisatie

Samenwerking tussen lokale klimaatbedrijven

We richten Klimaatbedrijf Partners op, waarvan alle klimaatbedrijven lid zijn.

Lokale klimaatbedrijven bundelen hun krachten. Door het delen van kennis, expertise en middelen bereiken we meer samen.

Hoe werkt het?

- **Algemene dienstverlening:** met de de middelen die we jaarlijks bundelen, bieden we een uitgebreide dienstverlening aan aan alle klimaatbedrijven:
 - *Coaching en ondersteuning:* we bieden praktische hulp bij het opzetten en uitvoeren van klimaatprojecten.
 - *Expertise:* we stellen gespecialiseerde kennis ter beschikking op verschillende gebieden, zoals financiering, communicatie en technische aspecten.
- **Wekelijkse ontmoetingen:** elke donderdag kunnen vertegenwoordigers van de verschillende klimaatbedrijven samenkomen bij een lokaal bestuur (bijvoorbeeld in de raadzaal) om ervaringen uit te wisselen, samen te werken aan projecten en elkaar te ondersteunen.
- **Taakverdeling:** tijdens deze wekelijkse ontmoetingen wordt afgesproken wie welke taken op zich neemt.

- **Overlegmomenten en vormingsdagen:** we organiseren regelmatig overlegmomenten en vormingsdagen om kennis te delen en nieuwe ideeën op te doen.
- **Financiering:** naast de jaarlijkse bijdragen van de klimaatbedrijven, zoeken we actief naar aanvullende financiering via Europese projecten en subsidies.

De voordelen van deze samenwerking

- **Synergie:** door krachten te bundelen, realiseren we grotere projecten en hebben we een grotere impact.
- **Kennisdeling:** we leren van elkaar en kunnen zo sneller innoveren.
- **Kostenbesparing:** door het delen van middelen en expertise besparen we kosten.
- **Versterking van het netwerk:** we bouwen samen een sterk netwerk op van lokale klimaatactoren.



Testimonial



Is dit een theoretisch verhaal?

In 2023 besloot het lokaal bestuur Blankenberge een lokaal klimaatbedrijf op te richten, een initiatief dat sindsdien grote vooruitgang heeft geboekt. Enkele kenmerken van dit unieke verhaal:

- Op 19 december 2023 besliste de gemeenteraad unaniem om het klimaatbedrijf op te richten.
 - Op 26 januari 2024 werd het **klimaatbedrijf formeel opgericht** in het kantoor van een notaris.
 - In het voorjaar van 2024 werden zes informatiesessies gehouden (**klimaattafels**).
 - Op 22 maart 2024 werd de verkoop van **aandelen** opengesteld voor burgers (kost: € 250/aandeel). Binnen drie uur hadden meer dan 500 burgers ingetekend.
 - Intussen staan er twee **publieke laadpalen** aan het stadhuis en werden drie **elektrische deelwagens** in gebruik genomen.
 - Onderhandelingen werden opgestart om het oprichten van een **windturbine** in Blankenberge mogelijk te maken. Daarbij komt de stroom ten goede van de coöperanten van het klimaatbedrijf.
 - Op 18 september 2024 hielden we de eerste **algemene ledenvergadering**, waarbij meer dan 200 mensen aanwezig waren en twee burgers werden verkozen die zetelen in het bestuur.
- Er werd reeds opdracht gegeven voor het plaatsen van **zonnepanelen op vier stadsgebouwen** en **50 publieke laadpalen**.
 - Een studieopdracht werd uitgeschreven voor het uitrollen van **PV-projecten** op sociale woningen, stadsgebouwen en restgronden van een voormalig stortterrein.
 - Op 25 oktober 2024 was er een **denkdag over warmtebeleid**. Dit resulteerde in een eerste aanzet voor een **warmtezoneringsplan** en om de warmte uit de zee te gebruiken als warmtebron voor het warmtenet.

Met meer dan **1.610 verkochte aandelen** en een totale waarde van **€ 404.750** aan burgerparticipatie, is het klimaatbedrijf van Blankenberge een voorbeeld van succesvol lokaal klimaatbeleid.

Hoe ondersteunen we lokale besturen om ook een lokaal klimaatbedrijf uit te bouwen?

Jouw insteek

- Je wil ook samenwerken aan een gemeente zonder schoorstenen.
- Je wil lokaal een klimaatbedrijf opzetten, jaarlijks de grootteorde van jouw middelen van het LEKP inzetten en jouw budget exponentieel zien groeien.
- Je wil de winsten van de energietransitie in de eigen gemeente houden en ten goede laten komen aan jouw gemeente en jouw burgers.
- Je wil samenwerken met andere klimaatbedrijven en middelen bundelen om samen te werken.

Ons aanbod

Bijdrage bij opstart aan Klimaatbedrijf Blankenberge: een eenmalige dotatie van € 9.500

- Op maat gemaakte statuten voor de oprichting van de cvso en vzw.
- Een op maat gemaakt businessplan bij de opstart voor zonnepanelen, laadpalen en deelwagens.
- Bankrekeningen voor de cvso en de vzw (Belfius en KBC).
- Klimaatbedrijf Blankenberge en CoopStroom kunnen mee instappen als oprichter.
- 3 dagdelen advies ter plaatse in jouw gemeente. Extra dagdelen mogelijk (€ 480 per dagdeel).

Jaarlijkse bijdrage na oprichting van Klimaatbedrijf Partners

Een jaarlijkse dotatie van € 0,25 per inwoner en 5% van de gerealiseerde winst.

- Alle gebundelde middelen worden ingezet voor het inzetten van personeel bij Klimaatbedrijf Partners vzw en voor inkopen van expertise voor de ondersteuning van de klimaatbedrijven.

Niet inbegrepen

- ✗ De kosten die voortvloeien uit projectmatige dienstverlening, zoals app en helpdesk autodelen, CPO/MSP laadpalen (CoopCedan), en bijkomende expertiseopdrachten en projectontwikkeling.

OPMERKING - sommige bedrijfstakken zijn verder te ontwikkelen voor we die kunnen realiseren.

Consortium partners



Wouter Rubens

T 0484 71 44 27

wouter.rubens@gdena-advocaten.be

www.gdena-advocaten.be

Antwerpsesteenweg 16-18, 2800 Mechelen



Shirley Leyman

T 0468 38 08 80

info@coopstroom.be

www.coopstroom.be

Langestraat 108, 8000 Brugge

**Geef je lokaal
energie- en
klimaatplan een
vliegende start!**



www.klimaatbedrijf.partners

